

VACATURE

Key Account Manager Nederland

ADI Global Distribution - Breda _ 40 uur

Ben jij het commerciële talent dat ons helpt onze groei nog verder te versnellen bij onze key accounts? Als Key Account Manager ben je verantwoordelijk voor het beheren en verder uitbouwen van onze bestaande relaties en het vinden van nieuwe klanten. Je rapporteert aan de de Sales Manager Benelux.

Functieomschrijving/ Rol/ Competenties

Als ervaren Key Accountmanager ben je een echte hunter met verregaande acquisitie skills. Je genereert op systematische wijze nieuwe omzet door acquisitie van nieuwe zakelijke klanten en zet maximaal in op orders bij jou bestaande klanten. Dit doe je in lijn met ons ambitieuze business- en omzetplan en aan de hand van jouw eigen hieruit voortvloeiende marktbenaderingsplan. Je maakt zelfstandig klantafspraken, brengt offertes uit en onderhandelt over contractinhoud en prijzen binnen het gegeven margebeleid. Je bent in staat om omvangrijke commerciële trajecten inclusief complexe tenders tot een goed einde te brengen. Klant informatie en communicatie leg je vast in ons CRM-systeem (Salesforce).

Het team wordt gestuurd op uitdagende targets. Flexibiliteit en weerbaarheid moet onderdeel zijn van je mentaliteit. Onze Salesmensen tonen lef en ervaren het als een sport om zo veel mogelijk klanten aan ons te binden.

In het kort:

- Je hebt minimaal 5 jaar verkoop ervaring met Key Accounts
- Je bent klant -en servicegericht, zowel naar klanten als collega's
- Je bent commercieel en representatief, collegiaal, flexibel en betrouwbaar
- Je hebt 100% een "Doe wat je zegt, zeg wat je doet" mentaliteit

Wat bieden wij:

- Passend salaris met goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- De extra energie die jij geeft, krijg je terug in de vorm van een zeer gunstige bonusregeling
- Een open, informele werksfeer met een enthousiast team verkoop professionals
- No-nonsense mentaliteit met een drive om altijd efficiënter en beter te worden
- Een (elektrische) leaseauto

Solliciteren

Stuur je CV & Motivatie naar:

Koen de Rooij

Directeur ADI Global Benelux

Koen.de.Rooij@adiglobal.com

Screeningsbeleid

Afhankelijk van de functie houdt ons screeningsbeleid in: het nagaan van je referenties, het toetsen van de authenticiteit van je cv, identiteitspapieren en diploma's en het opvragen van een verklaring omtrent gedrag (VOG).

ADI Global Distribution

Benelux

www.adiglobal.nl
www.be.adiglobal.be
www.fr.adiglobal.be

T. NL: +31 088 2345 400
T. BE: +32 3 877 30 30
sales.benelux@adiglobal.com

Nederland

Chamber of commerce
Noordwest-Holland nr 36049263
VAT nr. NL.8004.98.732.B.01

Belgie

RPR Antwerpen
BTW/TVA: BE 0431.041.967